



平成 20 年 1 月 8 日

各 位

シミック株式会社

フロスト&サリバンのベストプラクティスアワードを受賞

シミック株式会社はこの度、国際的なマーケティング、市場調査、コンサルティングを行っているフロスト&サリバン社より、【2007 Frost & Sullivan Best Practices Award for Competitive Strategy Leadership Award in the Japanese Contract Research Organization Market】を授与されました。

フロスト&サリバン社の Best Practices Award は、それぞれの産業に際立って貢献した会社、または市場の中で競争力や顧客基盤をもつ主導的なポジションを築いた会社に贈られます。

フロスト&サリバン社のマネージャー (Growth Partnership Services) Sohini Mitra 氏は以下のとおり述べています。

『競争が激化しつつあるCRO市場においては、顧客との持続的な関係の構築が最も重視されなければなりません。臨床開発分野の成長に必要とされる「価格とプロセスの効率化」のためには、顧客のビジネスに価値を提供することが急務なのです。

その中で、シミックは顧客のビジネスに価値を付加することに焦点を合わせた事業戦略を実行してきました。また、製薬会社のサービス基盤を強化させるだけでなく、製薬会社の価値最大化を目的とした総合的なソリューションを提供しています。シミックの優位性というのは、EBM(科学的根拠に基づいた医療)の確立に寄与してきただけでなく、日本におけるCROビジネスの飛躍的な成長に貢献し、業界の主要なプレイヤーのなかでも独特の存在感を発揮している点です。』

当社グループは今後とも、コア事業である CRO (医薬品開発支援) 事業の更なる充実とともに、CMO (医薬品製造支援) 事業・CSO (医薬品営業支援) 事業により、製薬企業の開発、製造、営業・マーケティングといったバリューチェーンを広範に支援することで、製薬企業の付加価値向上に貢献してまいります。

以上

【本件に関する問い合わせ】

シミック株式会社 経営統括部 IR/広報グループ 03-5745-7035

【シミックについて】 

日本初のCRO(医薬品開発受託機関)として、モニタリングやデータマネジメント業務、被験者募集や臨床試験コーディネーター業務等、医薬品開発の周辺業務の支援を行ってまいりました。開発から製造、販売まで、製薬企業の医薬品事業をフルサポートする体制を整え、PVC (Pharmaceutical Value Creator)として製薬企業の価値最大化に取り組んでいます。また、日本だけではなくアジア(中国・韓国・シンガポール・台湾)、米国、ブラジルに拠点を構え、幅広く業務を展開しています。詳しくは、<http://www.cmic.co.jp> をご覧下さい。



【フロスト&サリバンについて】

1961年設立。世界的に評価されている企業成長を支援するコンサルティング会社。各業界で優秀な成果を上げた企業に対し、グローバル市場で成長するために必要な継続的努力、献身性、革新的なビジネス戦略などを表彰しています。フロスト&サリバン社は、多様な分野・地域において厳格な分析を行い、受賞者を決定しています。詳しくは、<http://www.frost.com> をご覧下さい。
